



ab 3 Tage

Beziehungsmanager

Starke Beziehungen als Thought Leader bilden.

Erzielen Sie Resultate auf eine andere, innovative und nachhaltige Art.

Möchten Sie

- Effektive Kommunikation als Herzstück Ihrer Leadership stärken?
- Ihre Fähigkeit, komplexe Ideen klar und prägnant zu vermitteln, verbessern?
- Aktives Zuhören üben, um die Bedürfnisse und Perspektiven anderer zu verstehen?
- Non-verbale Kommunikation besser verstehen?
- Aktives und ehrliches Feedback erhalten, um Authentizität, Glaubwürdigkeit und Transparenz zu beweisen und Vertrauen in Beziehungen zu stärken?
- An Ihrer Anpassungsfähigkeit und Resilienz arbeiten?

Die Vorteile für Ihr Unternehmen

- **Innovative Vision:** Thought Leadership fördert zukunftsweisende Ideen und Trends
- **Expertise:** Positioniert Experten als vertrauenswürdige und führende Stimmen in ihrem Bereich
- **Markenstärke:** Erhöht die Glaubwürdigkeit und Sichtbarkeit der Marke
- **Netzwerk:** Bilden von starken Beziehungen.
- **Wettbewerbsvorteil:** Verschafft Unternehmen einen strategischen Vorteil im Markt
- **Wissenstransfer:** Fördert den Austausch und die Verbreitung von Wissen und Best Practices

Mitarbeiter über ihre Grenzen hinaus begleiten

Ziel

- Verständnis entwickeln, die Grundlagen und Prinzipien verstehen
- Kommunikationsfähigkeit stärken um komplexe Ideen klar und überzeugend vermitteln zu können
- Persönliche Entwicklung, Authentizität und ethisches Verhalten stärken

Themen

- Einführung in Thought Leadership
- Kommunikationsfähigkeiten entwickeln
- Mimikresonanz®, die nonverbale Sprache deuten und verstehen
- Innovationsdenken fördern
- Beziehungsmanagement
- Feedback geben und empfangen
- Anpassungsfähigkeit und Resilienz
- Persönliche Entwicklungspläne

Voraussetzungen

- Einige Jahre Berufserfahrung, idealerweise in Verbindung mit einer Ausbildung, jedoch auch für Einsteiger in eine Führungsfunktion geeignet
- Der jeweiligen Kurssprache auf mindestens Stufe B2 mächtig sein
- Menschen mögen und das Verständnis der Dienstleister-Rolle mitbringen
- Offen Neues zu lernen und anwenden zu wollen
- Einen Desktop PC oder Laptop besitzen und bedienen können
- Für die online Teilnahme (*), eine stabile Internetverbindung, eine Webcam, Lautsprecher und ein Mikrofon

Sprachen

- Schweizerdeutsch, Deutsch, Französisch, Italienisch, Englisch

Dauer

- Ab 3 aneinander folgenden Tagen von 09:00 bis 17:30 Uhr

Ort

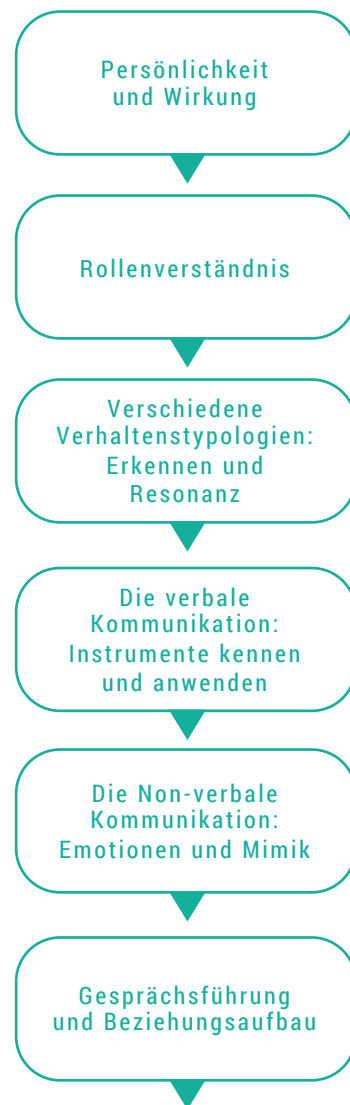
- In Präsenz an einem Ort Ihrer Wahl | Hybrid | Online | Blended Learning

Anzahl Teilnehmer

- bis 15 Personen

Weitere Informationen

- <https://beziehungsmanager.ch>



Anmeldung und Informationen

Zertifikat

Teilnahmezertifikat der Habegger Academy

Kursmaterial

Alle Unterlagen sind in digitaler Form abgegeben.
Personalisierte Handouts oder eine E-Learning Integration, auf Anfrage

Konditionen

Je nach Anforderungen, Dauer, Ausführungsart und Wiederholungen individuell berechnet

Sonstiges

F&B, Reise- & Hotelpesen separat im Angebot ersichtlich

Dozent



Stefano Habegger

- Experte für zwischenmenschliche Kommunikation, Verkauf und Führung
- Mimikresonanz® Experte, die nonverbale Sprache, welche die Emotionen offenlegt und Stimmungen offenbart
- Mentor, Motivator, Referent, Holistischer Life & Business Coach